



Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union

PIANO EUROPEO PER LO SVILUPPO DELLE IMPRESE

PROMUOVERE OPPORTUNITÀ DI MOBILITÀ E CREARE
UNA RETE EUROPEA DI IMPRESE NEL SETTORE DELLA
GESTIONE DEL RICICLO E RIUSO DEI RAEE

EXECUTIVE SUMMARY



E·WASTE·R

RIUSATECH

IL MERCATINO DELL'USATO TECNOLOGICO



ITALY

St. Massetana Romana, 52 Siena
info@riusatech.it - www.riusatech.com

	www.erifo.it
	www.terredisienalab.it
	www.regione.toscana.it
	www.regione.lazio.it

Indice

1. L'Azienda
2. Il processo di internazionalizzazione ed i benefici di far parte del network europeo di imprese promosso dal progetto EwasteR
3. Programmi e opportunità di mobilità per nuovi imprenditori

1. L'Azienda

Riusatech, con sede a Siena, è una piccola società costituita all'inizio del 2014 da Massimiliano Galardi che vuole contribuire allo sviluppo dell'economia circolare e degli affari, che operano principalmente nel settore del riutilizzo delle apparecchiature informatiche e dei rifiuti di apparecchiature elettriche ed elettroniche (RAEE). Riusatech è composta da quattro partner commerciali insieme a due dipendenti.

Il suo obiettivo principale è quello di sviluppare l'attività commerciale dell'azienda in modo significativo e redditizio, unendo le risorse e le competenze di entrambe le imprese coinvolte nel settore del riutilizzo e del settore commerciale e di seconda mano.

L'obiettivo è creare un modello commercialmente unificato tra imprese sociali ed enti commerciali nel riutilizzo IT e nel mercato dei RAEE, che fornisce direttamente valore sociale, entrate commerciali e protezione ambientale. L'obiettivo di Riusatech è anche quello di stabilire un sistema informale di conformità per le imprese (centri di riutilizzo che operano nell'area di riutilizzo di IT e RAEE) che collaborano in collaborazione con il sistema di conformità esistente.



Il nostro obiettivo è quello di sviluppare una grande impronta operativa tra le imprese coinvolte nel settore dell'economia circolare nel Paese, che offrono opportunità di lavoro per le persone. Vogliamo sviluppare il nostro dipartimento commerciale al fine di creare più reddito e valore.

2. Il processo di internazionalizzazione ed i benefici di far parte del network europeo di imprese promosso dal progetto EwasteR

L'internazionalizzazione comporta grossi rischi e difficoltà. Riusatech può decidere di internazionalizzare per molteplici ragioni, oppure le aziende possono anche avere solo una buona ragione per internazionalizzare. Alcuni dei driver possono essere:

Utilizzare l'internazionalizzazione per migliorare la competitività

- Trova e cerca nuove opportunità di crescita attraverso nuovi mercati e clienti. Ci sono possibilità di attingere a una domanda di mercato che non è così forte nel paese domestico di Riusatech. In questo modo è possibile per l'azienda acquisire nuovi clienti e una

posizione più forte nel mercato. Se la società riesce, può trarre grandi benefici da un aumento del fatturato, margini più elevati, altri profitti e crescita.

- Sviluppo di economie di scala, ad esempio nella produzione, nella ricerca e sviluppo e nel marketing. Quando il mercato è più grande del mercato interno o la produzione in un paese è più economica, Riusatech e le società potrebbero voler creare economie di scala per abbassare, ad esempio, i costi di produzione e ottenere maggiori margini di contribuzione.
- Accesso a manodopera a basso costo, materie prime, costi di produzione inferiori e una posizione più vicina alle fonti di approvvigionamento. Può essere economicamente vantaggioso internazionalizzare un'azienda come Riusatech per raggiungere materie prime - in particolare attrezzature elettriche ed elettriche usate da UEEE vicine e anche accedere a manodopera più economica. Anche aprendo un nuovo stabilimento produttivo in un nuovo paese in cui la materia prima a buon mercato, le fonti di approvvigionamento e la forza lavoro possono ridurre i costi di produzione a lungo termine, creano un ampio margine di contribuzione e minori costi operativi.
- Ottieni nuove capacità e idee per i metodi commerciali. Internazionalizzando. Riusatech impiegherà nuova forza lavoro, e di solito questa forza lavoro avrà nuove idee, pensieri e capacità di cui l'azienda può trarre vantaggio. Le nuove idee e capacità possono essere acquisite in un paese, ma l'azienda può utilizzarle nelle loro operazioni a livello internazionale.
- Bilancia i rischi e guadagna potere strategico. Riusatech è in grado di bilanciare i rischi con la diffusione della propria attività in più aree di mercato nel settore dell'economia circolare. Se un'area è colpita da una crisi finanziaria, un'altra potrebbe effettivamente trarne beneficio. Quando le operazioni di Riusatech si diffondono in questo modo, il rischio di effetti di crisi sulle finanze della società sarà inferiore a quello senza diffusione internazionale. Riusatech può anche avere un grande vantaggio per l'internazionalizzazione per ragioni strategiche come acquisire potere sui concorrenti locali. Questo potere può essere usato per iniziare una guerra dei prezzi.

3. Programmi e opportunità di mobilità per nuovi imprenditori

Riusatech è particolarmente disponibile a incontrare giovani con idee innovative, già consapevoli delle procedure generali del settore del riutilizzo dei prodotti IT / elettrici ed elettronici (mobili, pc, tv, laptop, ecc ...) e con un profilo tecnico ma con strategie innovative per gestione e marketing. Deve essere interessato a saperne di più sulle tecniche e sui metodi specifici utilizzati nella nostra azienda, anche per lo scambio di idee ed esperienze su metodi e tecniche per la riparazione e il fissaggio di prodotti IT / elettrici ed elettronici. Poiché Riusatech e il suo staff sono consapevoli dell'importanza di questo settore economico, l'azienda richiede nella regione nord-orientale una forte conoscenza delle caratteristiche e delle potenzialità dell'economia circolare, insieme a una buona conoscenza del suo quadro giuridico. In questo modo, l'interscambio sarebbe più proficuo sia per l'azienda che per il giovane aspirante

Ho sviluppato la mia attività e sono anche pronto ad esplorare altri mercati europei

imprenditore, dal momento che ciascuna delle due parti sarà in grado di imparare dall'altra e sviluppare una conoscenza approfondita della realtà dei due paesi, in ordine per gettare le basi per una futura cooperazione. Obiettivi di Riusatech:

- Scoprire le potenziali opportunità di cooperazione acquisendo la possibilità di lavorare in collaborazione con un giovane, aspirante, impegnato e motivato imprenditore, che può contribuire alle attività dell'azienda con idee nuove
 - Creare una relazione vincente con il giovane aspirante imprenditore, scambiando competenze e conoscenze
 - Acquisire conoscenze sui mercati esteri, creare reti e migliorare il grado di internazionalizzazione dell'attività
 - Scambiare conoscenze ed esperienze sul riutilizzo e rivendere la ricerca di soluzioni innovative per migliorare la mia attività
 - Sviluppare strategie di gestione-marketing con NE provenienti da altri paesi dell'UE (Regno Unito, Svezia, Danimarca)
 - Aumentare la possibilità di espandere la mia attività e creare una partnership diretta con gli aspiranti imprenditori stranieri e giovani
 - Sviluppare contatti internazionali, interagire con altri imprenditori ospitanti di tutta Europa e accedere a una rete internazionale di aziende di successo nel settore del riutilizzo.
- Riusatech fornirà al nuovo imprenditore:
 - Informazioni e consigli su alloggi e trasporti a Siena
 - Un programma di attività da sviluppare durante il soggiorno



- Le strategie e gli strumenti per avviare e gestire con un'azienda del settore
- Visitare le aziende locali coinvolte nello stesso settore per scambiare nuove tecniche e strategie per lavorare con l'UEEE
- Strumenti e documenti con cui lavorare
- Una conoscenza diretta dei nostri clienti e fornitori
- Una visita per fornire una panoramica più completa delle caratteristiche del contesto
- Una persona di riferimento / tutor / mentore che sarà disponibile durante

l'intero periodo, al fine di facilitare il coinvolgimento nelle attività dell'azienda e la condivisione delle competenze. La possibilità di costruire / aprire canali di networking con le possibilità di cooperazione con altre aziende e imprenditori del settore

RIUSATECH

IL MERCATINO DELL'USATO TECNOLOGICO 



info@riusatech.it



www.riusatech.com









<https://www.facebook.com/riusatech/?fref=ts>

	<p>www.erifo.it</p>
	<p>www.terredisienalab.it</p>
<p>REGIONE TOSCANA</p> 	<p>www.regione.toscana.it</p>
 <p>REGIONE LAZIO</p>	<p>www.regione.lazio.it</p>

FOLLOW US

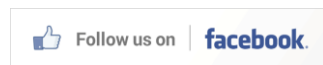
A hand holding a blue marker, with a blue line drawn under the text "FOLLOW US".

	www.ewaster.eu
	ewaster.eu@gmail.com
	www.facebook.com/EwasteRProject
	@eu_ewaster
	EwasteR Project
	http://bit.ly/2rvIRSL

SECTOR SKILLS ALLIANCE

Further information about the project and the above partners is available at

<http://www.ewaster.eu>



Designing and Testing new management skills for the development of the Waste Electrical and Electronic Equipment Recycling and Re-use System in Europe



Co-funded by the Erasmus+ Programme of the European Union

Project number: 554341-EPP-1-2014-1-IT-EPPKA2-SSA

Il presente progetto è finanziato con il sostegno della Commissione europea. L'autore è il solo responsabile di questa pubblicazione e la Commissione declina ogni responsabilità sull'uso che potrà essere fatto delle informazioni in essa contenute